

TALLERES ULGOR

APARATOS DE USO DOMESTICO
PLACAS DE SELENIO PARA RECTIFICADORES DE CORRIENTE - FUNDICIONES GRISES, MALEABLES Y ALEACIONES NO FERRICAS

DIRECCION: BARRIO SAN ANDRES
TELEFONO NUM. 79244 (3 líneas)
TELEGRAMAS: ULGOR

LICENCIAS Y PATENTES:
PLACAS DE SELENIO
NISTERTAL
WALTER NIEPENBERG OHG
WISSEN/SIEG - ALEMANIA

TALLERES ULGOR - APARTADO 49 - MONDRAGON (GUIPUZCOA)

Sr. Don CRISTOBAL MARTELL ORTEGA

APLICACIONES DOMESTICAS
DEL GAS BUTANO

Embalajada de España

Plaza Altamira

Edif. Teatro Altamira, Of. 21

C A R A C A S / Venezuela



su referencia

su escrito del

n/escrito del

n/referencia

MONDRAGON

FA/MII

1.2.1962

Proyecto de planta de ensamblaje de las producciones "FAGOR"

Muy Sr. nuestro:

Hemos examinado con el mayor interés el contenido de su escrito del 14 de diciembre pasado, cuya fotocopia ha tenido la amabilidad de facilitarnos D. José María, al objeto de que estudiafamos su propuesta.

La idea en sí es sumamente sugestiva y vemos que han estudiado y hallado solución a una serie de cuestiones que plantea la puesta en marcha de este tipo de actividad.

Para obtener una idea clara de la viabilidad del proyecto y de sus posibilidades de alcance, nos quedan por estudiar varios aspectos más, que nos proponemos señalar a continuación.

POSIBILIDAD DE EXPORTACION. - Hemos de indicarles que fabricamos las cocinas y calentadores bajo licencia para el mercado español. No obstante, si estudiados los restantes factores se vieran francas posibilidades, no dudamos en poder soslayar esta dificultad, mediante un acuerdo adicional con nuestras licenciadas.

POSIBILIDADES DE IMPORTACION EN VENEZUELA .- Es preciso estudiar ahí las posibilidades y trámites necesarios para la importación de: cocinas y calentadores de gas montados y en piezas sueltas.

DERECHOS DE ADUANA Y TASAS A LA IMPORTACION. - Los existentes para unidades terminadas y piezas y elementos sueltos.

MEDIOS DE TRANSPORTE Y GASTOS QUE ORIGINAN. - Les rogamos nos indiquen la forma habitual de llegada de los productos de España y Europa Occidental a ese país, con indicación de los puntos habituales de transbordo, ya que no creemos existan servicios directos regulares desde Bilbao a Caracas. Esta información nos permitirá averiguar los costos probables de transporte.

.../...

Sr. Dn. CRISTOBAL MARTELL - CARACAS - 2.2.1962 - Hoja 2ª

ESTUDIO DE MERCADO. - Será preciso estudiar:

- 1 - Cuáles son los modelos de más venta y las particularidades de la demanda.
- 2 - Campo actual para estos productos y sus perspectivas.
(Cálculo estimado de unidades que absorbe ese mercado y tendencia de estas ventas)

Sería sumamente interesante que nos remitieran Vds. folletos relativos a los modelos de más venta, para cocinas de gas y calentadores de gas, en ese país, con sus precios de venta al público. Además, será preciso conocer las características de las organizaciones comerciales en ese país dedicadas a la venta de cocinas y calentadores de gas.

Es sumamente importante conocer el margen comercial - que absorbe la cadena de distribución, para obtener el precio de costo al comerciante de los diferentes modelos que vende. Es decir, si los importa, precio de costo del producto importado y si los adquiere a un fabricante venezolano, precios de venta netos del fabricante al comercio.

Contando con todos los datos antes señalados y comparándolos con nuestros precios de coste + gastos de transporte + derechos y tasas de importación en Venezuela, podremos tener una idea de si nuestros productos pueden o no ser competitivos en ese país.

Por otra parte, puede suceder que, aún cuando los precios sean competitivos, no puedan tener éxito comercial por el hecho de que nuestros fabricados quizá no se acomoden a los gustos de los compradores de ese país, que creemos han de estar sumamente influenciados por los productos norteamericanos.

Al objeto de que puedan obtener impresiones concretas, les remitimos adjunto varios folletos relativos a nuestras cocinas y calentadores de gas, así como sus precios de venta al público en España. Es preciso considerar que sus precios de venta en Venezuela serían superiores a éstos, dependiendo el sobrepeso de los derechos y gastos de importación, pero podría resultar alrededor de un 70% más.

Creemos que una vez aclaradas las cuestiones que les indicamos, sería más fácil poder analizar las posibilidades del proyecto que nos exponen, las cuales deseamos seguir estudiando con el mayor interés.

Quedamos, por tanto, en espera de sus noticias sobre cuanto dejamos señalado y, entretanto, les saludamos muy atentamente